

Beste Runner,

In dit document vind je een aantal handige tips die jou een vliegende start kunnen geven bij het werven van zo veel mogelijk sponsoren voor jouw avontuur naar NYC. We hopen je hiermee te helpen de benodigde 5000 euro zo snel mogelijk ingezameld te hebben. Veel succes!

Trainingsshirt

Je krijgt van ons een trainingsshirt aangeboden met het dance4life logo erop gedrukt. Daarnaast is er nog heel veel ruimte op het shirt voor de logo's van je sponsoren! Je kunt een overzicht maken van je routes en je beoogde sponsoren een plekje op jouw shirt aanbieden. En nu je toch bezig bent: je hardloopbroek heeft natuurlijk ook ruimte zat...

Persoonlijk marathonshirt

Naast een trainingsshirt, krijg je van ons ook een marathonshirt met je naam erop, en het dance4life logo. Wellicht willen je sponsoren ook mee naar New York, op je shirt? Een slimme verkoper maakt de plekken op het 'wedstrijdshirt' natuurlijk iets prijziger ;-)

Email

We hebben het je makkelijk gemaakt: de teksten die je kunt gebruiken om binnen een paar minuten een enthousiaste mail naar je vrienden, familie en kennissen te sturen, hebben wij alvast geschreven! Vergeet je zakelijke netwerk niet. Ook daar hebben we alvast een opzet voor geschreven.

Digitale banner

Heb je een digitale handtekening onder de mails die je verstuurd? Ook die kun je aanpassen! Op die manier is iedereen die je de komende tijd een mailtje stuurt automatisch op de hoogte van je avontuur. Heb je hulp nodig? Laat het ons weten.

Persoonlijke pagina

Na je aanmelding, heb je automatisch een eigen pagina op newyorkmarathon.dance4life.nl. Dit is de URL waar je sponsoren rechtstreeks geld over kunnen maken. Kleed deze pagina dus zo leuk mogelijk aan! Een vrolijke profielfoto en enthousiaste tekst doen wonderen. Deze pagina heeft ook een blogfunctie: de ultieme manier om iedereen op de hoogte te houden van je vorderingen.

Facebook

Gotta love Facebook! Je kunt er over nadenken een eigen Facebook Fanpage op te richten waar je updates deelt met je achterban. Dit kan natuurlijk ook via je persoonlijke profiel. Je kunt Facebook ook gebruiken om promotie te maken voor je sponsoren, en ze te bedanken voor hun steun. Voordelen van het oprichten van een Fanpage: deze pagina's zijn openbaar, en je kunt hier likes verzamelen. Hoe meer likes, hoe hoger de bijdrage kan zijn die je aan sponsoren vraagt. Hulp nodig? Vraag het ons!



Sponsorformulier

Middels het sponsorformulier kunnen mensen een machtiging uitschrijven. Wanneer deze formulieren ingevuld zijn, kun je deze zelf invoeren op je eigen persoonlijke sponsorpagina (eenmalige machtiging).

Logo's op dance4life.nl

Indien bedrijven meer dan 1000 euro sponsoren, plaatsen we hun logo op newyorkmarathon.dance4life.nl als sponsor van onze run4life projecten. Vanaf 500 euro vermelden we de bedrijfsnaam (zonder logo) op onze website als partner.

ANBI-status

dance4life heeft de ANBI-status. Dit betekent dat giften fiscaal aftrekbaar zijn. Ook de giften die via je persoonlijk sponsorpagina binnenkomen zijn fiscaal aftrekbaar. Het ligt echter aan de donateur zelf (particulier of bedrijf) onder welke voorwaarden. Check voor meer info www.belastingdienst.nl of www.anbi.nl.

Overige tips!

1. Uitstel is afstel! Hoe sneller je begint, hoe meer tijd je overhoudt in de laatste maanden om je in alle rust te kunnen focussen op je training in plaats van fonsen werven.
2. Maak het verhaal over je deelname zo persoonlijk mogelijk. Waarom is het lopen van de marathon één van je doelen? En waarom loop je voor dance4life? Als je meer info nodig hebt over de achtergrond van ons werk, check www.dance4life.nl of vraag ons om extra input.
3. Overzicht is key: maak een lijst van alle mogelijke sponsoren die je kunt bedenken. Begin bij de mensen direct in je omgeving, en maak je cirkel steeds groter. Houd netjes bij wie je al benaderd hebt, en vraag degenen die jou hebben gesponsord of ze zelf misschien nog tips hebben. Vergeet je zakelijke netwerk niet! Ervaring leert dat juist deze relaties je graag steunen, vaak op persoonlijke titel.
4. Persoonlijk contact werkt het beste. Heb je de mogelijkheid om iemand te ontmoeten, of te bellen? Grijp die dan met beide handen aan! In een gesprek heb je meer ruimte om je motivatie toe te lichten en is de kans dat je iemand aan boord krijgt veel groter.
5. Wees niet bang om te vragen. Je vraagt de sponsorbijdrage tenslotte niet voor jezelf, maar voor een goed doel!
6. Help je sponsoren door een concreet bedrag te noemen. Een aantal opties kan ook handig zijn, zo blijft er keuzevrijheid. Houd rekening met ieders financiële draagkracht. En het allerbelangrijkste: wees voor elk bedrag, hoe klein ook, dankbaar!
7. Houd je achterban op de hoogte: laat regelmatig wat van je horen. Degenen die jou hebben gesponsord zijn vaak razend benieuwd naar je vorderingen en of je al in de buurt bent van je eindbedrag.
8. Vorm een team met andere lopers uit het dance4life team. Sponsoren werven gaat soms makkelijker als je met een team bent. Gezamenlijk kun je grootse plannen smeden én een groter netwerk bereiken.
9. Wees creatief! Heb je al gedacht aan een veiling met gesponsorde prijzen, benefiet diners, een sponsorloop, een yard sale, een feestavond, statiegeldbonnetjes inzamelen bij de supermarkt, je persoonlijke skills ruilen voor een bijdrage, enzovoorts.
10. Vergeet de (lokale) pers niet. Stuur wat informatie naar buurtkranten, en Facebookpagina's of websites uit de regio. Vaak wordt dit enthousiast opgepikt.